

---

## Станьте Партнером **SBSB!**

---

Партнерская программа от компании SBSB – это неограниченные возможности для Вашего профессионального и материального роста.

### **ДЛЯ КОГО ПОДОЙДЕТ ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА SBSB?**

Партнерская программа SBSB будет интересна для людей, желающих:

- **дополнительно хорошо заработать;**
- **самостоятельно планировать свой рабочий график;**
- **обрести новые полезные бизнес контакты;**
- **обучаться и расти профессионально в области международной юриспруденции.**

Партнерская программа SBSB предлагает прекрасные возможности дополнительного дохода как для частных, так и для юридических лиц, независимо от страны их нахождения. Участники партнерской программы свободны в своих действиях и имеют неограниченный уровень дохода.

Доверие клиентов, опыт и надежность SBSB способствуют конкурентоспособности партнеров на рынке юридических услуг.

### **ПРЕИМУЩЕСТВА ПАРТНЕРСТВА С SBSB:**

- **Неограниченный доход**
- **Вольность рабочего графика**
- **Опыт работы не требуется**
- **Множество бизнес-контактов**

- **Интереснейшее развитие в области международного права**
- **Особенные цены на услуги SBSB только для партнеров**
- **Бонусные программы SBSB для партнеров**

Стаж работы от партнеров не требуется. Главное достоинство партнера SBSB – умение качественно и по-деловому вести переговоры, продавая услуги SBSB. Юридические и финансовые консультации клиентам могут оказывать специалисты нашей компании.

## **ВИДЫ ПАРТНЕРСКИХ ПРОГРАММ**

Пожалуйста, ознакомьтесь с нашими партнерскими программами и выберите для себя оптимальное выгодное сотрудничество с компанией SBSB.

Мы предлагаем партнерства для частных лиц и для юридических лиц по 2 направлениям:

### **ПАРТНЕР-СОВЕТНИК**

### **УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР**

#### **Партнер-советник**

Такое партнерство хорошо подойдет для профессионалов в области международного права и финансов, у которых есть навыки и опыт работы в сфере международного бизнеса и права. Партнеры-советники умеют вести самостоятельно переговоры с клиентами без помощи юристов SBSB. Суть такого партнерства заключается в перепродаже услуг. Оно также подойдет, если Вы хотите начать свой бизнес, осуществляя продажу готовых корпоративных услуг.

**Первое преимущество** данного партнерства заключается в том, что консалтинговые партнеры получают комиссионное вознаграждение в размере 10% от стоимости проданной услуги.

**Второе преимущество** заключается в том, что партнеры-советники получают прайс-листы на услуги SBSB по сниженным ценам.

Партнер-советник обращается к менеджеру SBSB в случае наличия реального клиента и запроса о продаже услуги. Если потенциальный клиент становится клиентом компании SBSB и покупает услугу, он фиксируется за конкретным партнером, который его привлек. Партнеру оплачиваются комиссионное вознаграждение и разница в стоимости услуг.

## **ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ МОТИВАЦИИ ДЛЯ ПАРТНЕРА**

- после 2 привлеченных клиентов SBSB выдает сертификат партнера ;
- после 5 привлеченных клиентов SBSB делает скидки в виде сниженных цен на некоторые услуги;
- после 10 привлеченных клиентов мы вышлем Вам брендированную продукцию SBSB (ручки, папки, чашки, флешки и пр.) для существующих и потенциальных клиентов;
- после 15 привлеченных клиентов SBSB делает подарки в виде открытия личного счета в иностранном банке для партнера;
- после 20 привлеченных клиентов мы обсуждаем возможность бесплатной разработки для партнера сайта с услугами SBSB.

## **Универсальный партнер**

Универсальное партнерство подойдет для партнеров, которые не имеют опыта консультирования клиентов в сфере международной юриспруденции, но умеют хорошо продавать услуги. Функционал консультирования в Универсальном партнерстве лежит на специалистах компании SBSB. Непосредственно они будут общаться с привлеченными партнером клиентами, советуя лучшее юридическое

решение. Схема такого партнерства проста: партнер находит клиента (продает услугу), а юристы SBSB консультируют клиента.

Универсальные партнеры имеют возможность пройти ПРОГРАММУ ОБУЧЕНИЯ ПАРТНЕРОВ от SBSB.

После окончания программы обучения, Вы получите возможность перейти из **Универсального партнера** в **Партнера-советника**, получив ряд дополнительных преимуществ.

Преимущество данного партнерства заключается в том, что универсальные партнеры получают комиссионное вознаграждение в размере 10% от стоимости проданной услуги. Универсальные партнеры получают прайс-листы на услуги SBSB по обыкновенным ценам. Универсальные партнеры обращаются к менеджеру SBSB каждый раз в случае наличия потенциального клиента. Если потенциальный клиент в итоге становится клиентом компании SBSB, он фиксируется за конкретным партнером, который его привлек. SBSB оплачивает партнеру комиссионное вознаграждение.

## **ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ МОТИВАЦИЯ ДЛЯ ПАРТНЕРА**

- после 2 привлеченных клиентов SBSB выдает сертификат партнера;
- после 5 привлеченных клиентов SBSB делает скидки в виде сниженных цен на некоторые услуги;
- после 10 привлеченных клиентов мы вышлем Вам брендированную продукцию SBSB (ручки, папки, чашки, флешки и пр.) для существующих и потенциальных клиентов;
- после 15 привлеченных клиентов SBSB делает подарки в виде открытия личного счета в иностранном банке для партнера;
- после 20 привлеченных клиентов мы обсуждаем возможность бесплатной разработки для партнера сайта с услугами SBSB.

## ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

Чтобы наши партнеры становились профессионалами в своем деле и развивались вместе с командой SBSB наша компания разработала **собственную бесплатную программу обучения**.

Для получения детальной информации о **программе обучения SBSB**, пожалуйста, заполните форму и отправьте ее на электронный адрес: [partners@sbsb.com](mailto:partners@sbsb.com)

После прохождения обучения по данной программе партнер получает соответствующий сертификат SBSB, подтверждающий, что Вы имеете право консультировать клиентов самостоятельно. Кроме того, Вы получите возможность перейти из **Универсального партнера** в **Партнера-советника**, получив ряд дополнительных преимуществ.

## ОПЛАТА

Мы предлагаем несколько видов оплат нашим партнерам.

Принцип нашей партнерской программы прост: доход партнера увеличивается с каждой проданной услугой.

Наши бизнес-партнеры имеют возможность перепродавать услуги SBSB своим клиентам. Эти партнерские отношения позволяют выбирать оптимальную для партнера систему оплат.

Наши партнеры выбирают сами какие услуги предлагать своим потенциальным клиентам.

В зависимости от выбранного партнерства Вы выбираете для себя определенные условия заработка:

**Партнеры-советники** получают комиссионное вознаграждение в размере 10% от стоимости проданной услуги + получают прайс-листы на услуги SBSB по сниженным ценам.

**Универсальные партнеры** получают комиссионное вознаграждение в размере 10% от стоимости проданной услуги. Универсальные партнеры получают прайс-листы на услуги SBSB по обыкновенным ценам.

## Система оплаты комиссионных партнерам:

Каждый отчетный период мы оплачиваем партнеру его комиссионные на банковский счет или на электронный кошелек.

## **КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ SBSB?**

1. Для того, чтобы стать партнером SBSB, прежде всего, Вам нужно заполнить заявку и отправить ее нам на почту [partners@sbsb.com](mailto:partners@sbsb.com)
2. Рассмотрение заявления занимает, как правило, 2-3 дня.
3. В течение этого времени наш менеджер по работе с партнерами свяжется с Вами по телефону или имейлу и запросит скан.копии документов, удостоверяющих личность и/или документы по компании.
4. Далее, если все документы в порядке, Вам вышлют на подписание договор о партнерстве.
5. После двустороннего подписания договора Вы становитесь полноправным партнером компании SBSB, с учетом выбранного Вами вида партнерства.
6. В отдельном письме Вам будут высланы данные контакт-менеджера, который будет вести Вас как партнера и оказывать поддержку в любых вопросах партнерства.

## КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ SBSB?

(Пошаговая детальная инструкция)

### ШАГ 1: Выбор формы партнерства

Для начала Вам нужно определиться каким Вы партнером хотите и можете стать.

Для этого выберите, пожалуйста, форму партнерства, которая Вам больше всего подходит

### ШАГ 2: Заполнение и отправка заявки

Заполните, пожалуйста, заявку на партнерство, указав в ней выбранную форму партнерства. После заполнения заявления, пожалуйста, направьте его нам для рассмотрения в партнерский отдел по адресу: [partners@sbsb.com](mailto:partners@sbsb.com)

### ШАГ 3: Предоставление документов

В течение 2-3 дней с Вами свяжется менеджер партнерского отдела SBSB для заключения партнерского соглашения. Будьте готовы выслать скан.копии документов, удостоверяющих личность и/или учредительные документы по компании.

### ШАГ 4: Подписание договора. Статус Партнера

После того, как Вы предоставите нам требуемую документацию, наши менеджеры вышлют Вам на почту партнерский договор для подписания. С момента двустороннего подписания договора Вам присваивается статус Партнера. В отдельном письме Вам будут высланы данные контакт-менеджера, который будет вести Вас как партнера и оказывать поддержку в любых вопросах партнерства.

Наша компания будет рада оказывать Вам поддержку и содействие в течение действия нашего партнерства.

### ШАГ 5: Отказ

В случае отказа по Вашему заявлению мы проинформируем Вас электронным письмом.

## **ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К ПАРТНЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ **SBSB!****

**Планируйте самостоятельно свой график!**

**Получайте постоянный доход и  
интереснейшую работу!**